

MŪSU spēja  
paplašināt  
savas robežas  
ir sākums  
attīstībai!

BLACK MAMMUT  
PROFESSIONAL CLOTHING

## KĀPĒC SADARBOTIES AR AĢENTIEM:

Uzņēmuma ilgtermiņa attīstība

Profesionāls pārdošanas pārstāvis

Klienta «uzticības persona»

Konkurētspējas palielināšana

Pašu-izaugsmes process

**Atziņa => Aģents nav īstermiņa  
naudas plūsmas risinājums**



**BLACK MAMMUT**  
PROFESSIONAL CLOTHING

# KĀPĒC?



BLACK MAMMUT  
PROFESSIONAL CLOTHING

## AĢENTA NOVĒRTĒJUMS

Pieredze nozarē (portfolio)

Rekomendācijas

Profesionalitāte, kontakti

Personiskais kontakts

## NOSACĪJUMI

### LĪGUMA SLĒGŠANAS KRITĒRIJI

1. Finanšu nosacījumi (fiksēti maksājumi, komisijas %)
2. Līguma termiņi
3. Darījumu nosacījumi  
(aģenta-klienta-uzņēmuma attiecības)
4. Aģenta valsts likumdošanas aizsardzība
5. Ekskluzivitāte
6. Tiesības uz nākotnes potenciālo peļņas daļu

# KRITISKS PAŠ- NOVĒRTĒJUMS

## SAVA UZŅĒMUMA NOVĒRTĒJUMS:

- Uzņēmuma atbilstība nozares standartiem
- Resursu ieguldījums - finanses, darbinieki, tehnoloģijas
- Mārketinga materiāli
- Mērķa klienta, tirgus analīze
- Produkta/pakalpojuma novērtējums => cenas konkurētspēja!
- Riska uzņemšanās
- Personīgās spējas izkāpt no savas «komforta zonas»

Atdeve, sadarbībai ar aģentu,  
ir pārdodot preces/pakalpojumus ar pievienoto vērtību!



**BLACK MAMMUT**  
PROFESSIONAL CLOTHING



# BEZ CĪŅAS NAV UZVARAS!

(Rainis)

Paldies par uzmanību!

Kristīne Rudzīte  
«Black Mammut» CEO