

## Lekcija “CRM – klientu pārvaldības sistēma”

### Lekcijas saturs:

- Digitalizācijas, vienotas sistēmas ieviešanas nozīme uzņēmumā.
- Meemo biznesa procesu pārvaldības sistēmas prezentācija.
- Sistēmas ietvaros izspēlēti scenāriji kā efektīvizēt savu ikdienas darbu.
- Auditorijas jautājumi, atbildes, piemēri.

### Lektors:

**Pēteris Repelis**, Madonas biznesa inkubatora dalībnieks, uzņēmuma SIA “Miitech” valdes priekšsēdētājs.

### Par Meemo:

Meemo ir uzņēmuma Miitech produktu zīmols, kas ietver digitālos risinājumus ar kuru palīdzību uzņēmumums spēj būtiski efektīvizēt ikdienas procesus un automatizēt rutīnas darbus.

Meemo BUSINESS INTELLIGENCE piedāvā ērti strukturējamu klientu datubāzi, pārskatāmu ikdienas darbu kalendāru, interaktīvu projektu vadību, dokumentu pārvaldību, ātri realizējamu pārdošanas ciklu - no iedāvājuma, turpinot ar līgumu un beidzot ar rēķinu un vēl daudz ko citu - visu vienā, GDPR drošā risinājumā, kam iespējams piekļūt no jebkuras vietas pasaulē. Meemo - IT risinājumi mūsdienīgiem cilvēkiem.

**Kad:** 2019. gada 14. augustā

**Cikos:** 16:30

**Kur:** LIAA Madonas biznesa inkubatorā,  
Blaumaņa ielā 3 (1. stāvs), Madonā

### Programma:

**16:30 – 17:00** – lekcija

**17:00 – 18:00** – diskusija

**Darba valoda:** latviešu

**Dalība:** bezmaksas

### Kontaktpersona:

Anete Urka  
LIAA Madonas biznesa inkubators  
Vecākā projektu vadītāja  
anete.urka@liaa.gov.lv  
+3712244381