

**Bezmaksas seminārs  
Latvijas Investīciju un attīstības aģentūra (LIAA) sadarbībā ar  
Eiropas Komisiju**

**Eksporta prasmju seminārs mašīnbūves un  
metālapstrādes uzņēmumiem  
„Soli līdz veiksmīgam eksportam”**

Rīgā, 2009.gada 19. maijā

Mašīnbūves un Metālapstrādes Rūpniecības asociācijas (MASOC) telpās  
RTU Transporta un mašīnzinību fakultāte, Ezermalas ielā 6

Seminārā ar savu pieredzi dalīsies pieredzējuši eksportētāji – MASOC  
biedri, kā arī notiks diskusija par nozares specifiku ārējo tirgu apgūšanā.

**Aicinām piedalīties:**

- uzņēmumu vadītājus,
- mārketinga vadītājus un speciālistus,
- pārdošanas vadītājus un speciālistus.

**Semināra laikā tiks apspriesti jautājumi:**

- Kā izvēlēties tirgu?
- Kur atrast informāciju par tirgu?
- Kā veikt tirgus pētījumu?
- Vai tirgus pētījums vienmēr ir dārgs?
- Kā potenciāliem ārvalstu partneriem prezentēt uzņēmumu?
- Kā vest sarunas ar atšķirīgo kultūru pārstāvjiem?
- Kā sagatavoties un piedalīties izstādē?
- Darbs pēc izstādes.
- Kur atrast ārvalstu partnerus un aģentus?
- Kā dibināt kontaktus?

**Semināra lektori:**

*Andris Alksnis*, LIAA Eksporta veicināšanas nodaļas projektu vadītājs  
*Iveta Strupkāja*, LIAA Eksporta veicināšanas nodaļas vadītāja  
*Jadviga Neimane*, LIAA Eksporta veicināšanas nodaļas projektu vadītāja  
*Oļegs Iljins*, Leipcigas meses pārstāvis  
*Vilnis Rantiņš*, MASOC prezidents  
*Māris Balodis*, SIA „METĀLMEISTARS” tehniskais direktors

**Pieteikšanās semināram**

LIAA mājas lapā: [www.liaa.gov.lv](http://www.liaa.gov.lv)

**Kontaktpersona:**

Jadviga Neimane  
LIAA Eksporta veicināšanas nodaļas projektu vadītāja  
e-pasts: [jadviga.neimane@liaa.gov.lv](mailto:jadviga.neimane@liaa.gov.lv)  
Tel. 67039414; 29128382

Programma

10:30-11:00

Reģistrācija

11:00 – 11:30

Ievads;

Vai esat gatavi eksportam?

11:30 – 11:50

Kompānijas profils;

Biznesa piedāvājums

*Jadviga Neimane*

11:50 – 12:25

Tirgus izpēte un izvēle

*Iveta Strupkāja*

12:25 – 12:40

Kultūras ietekme

starptautiskajos darījumos

*Jadviga Neimane*

12:40 – 13:00

Kafijas pauze

13:00 – 13:20

Eksporta plāna veidošana

*Andris Alksnis*

13:20 – 13:50

Ieiešana tirgū – kā uzrunāt

klientus un tos nepazaudēt?

Dalība izstādēs

*Andris Alksnis*

13:50-14:10

Leipcigas mese –rezultāti un

iespējas

*Oļegs Iljins*

14:10-14:30

Pieredze Hannoveres mesē un

citās izstādēs

*Māris Balodis*

14:30 – 15:00

MASOC biedru eksporta

pieredze Praktiska diskusija