

BIZNESA PARTNERU MEKLĒŠANA UN UZRUNĀŠANA



Valsts aģentūra Latvijas Investīciju un attīstības aģentūra
Investment and Development Agency of Latvia

21.jūnijs 2007

Harolds Celms, LIAA pārstāvniecības Francijā vadītājs

Fakti par Franciju

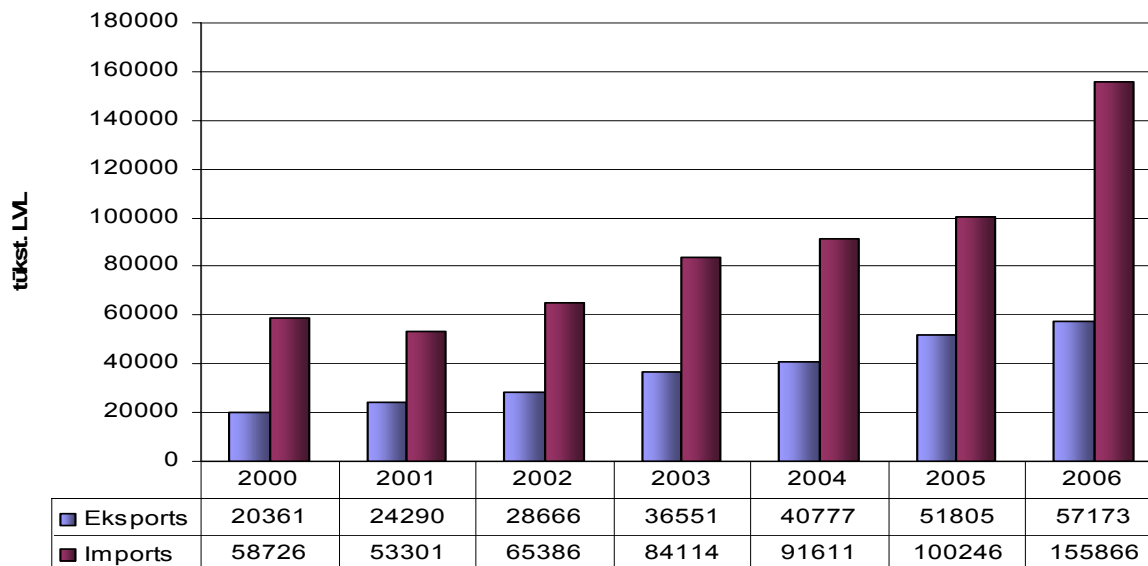
- **543 965 km²**
- **64.1 milj. iedzīvotāju 2007. gada sākumā**
- **Lielāko pilsētu iedzīvotāju skaits:**
Parīze: 2 152 423 Liona: 422 444
Marseļa: 807 726 Strasbūra: 255 937
- **IKP 2006. gadā - 1800 miljardi EUR**
- **Vidējais IKP uz iedzīvotāju: 28365 EUR**
- **IKP pieaugums 2006. gadā 2%**
- **Inflācija 2006. gadā 1.5%**
- **Bezdarba līmenis 2006. gadā 8.7% (decembrī)**



Avots:
www.cia.gov

Latvijas tirdzniecība ar Franciju

- Francija – neapgūts tirgus
- Trešā lielākā ES ekonomika
- Francija ir Latvijas 14. lielākais eksporta un 12.lielākais importa partneris.



Avots: Centrālā statistikas pārvalde

Latvijas tirdzniecība ar Franciju 2006.g.

Svarīgākās Latvijas eksporta preču grupas

(% no kopējā eksporta apjoma*)

- Koksne un tās izstrādājumi 36%
- Mašīnas, mehānismi un elektriskās iekārtas 21%
- Ķīmiskās rūpniecības un tās saskarnozaru produkcija 15%
- Tekstilmateriāli un tekstilizstrādājumi 9%
- Metāli un to izstrādājumi 6%

*Pēc Centrālās statistikas pārvaldes datiem



Valsts aģentūra Latvijas Investīciju un attīstības aģentūra
Investment and Development Agency of Latvia

Francijas investīcijas Latvijā

Pēdējo gadu Francijas investīciju un sadarbības piemēri Latvijā:

- Axon Câbles plāno vairāku miljonu lielas investīcijas, lai palielinātu ražošanas spējas un platību par 70% trīs gadu laikā
- Schneider Electric plāno paplašināt ražošanas platību par 66% nākošo trīs gadu laikā
- Rhodia Synthetic Fibres (Daugavpilī) izpirka Butler Capital, franču investīciju fonds (private equity)

Kā meklēt un dibināt biznesa kontaktus eksportam

Kontakttīkla un datubāzes izveide

- Regulāra vietējā biznesa laikraksta Les Echos lasīšana
- Prezentāciju sniegšana par Latvijas biznesa vidi brokastīs/pusdienās/vakariņās
 - TRK
 - darba devēju konfederācijai (MEDEF)
 - reģionālās attīstības aģentūrām
 - politiķiem (kopā ar vēstnieku)šīs iestādes ir atslēgu turētāji
- Vairāk laika tiek veltīts darbam ar pieprasījumiem no Francijas nekā no Latvijas, jo to skaits ir daudz lielāks
 - darbs ar franču aģentiem, kuriem ir laba ietekme/sakari ar franču iepirkuma struktūrām

Kā meklēt un dibināt biznesa kontaktus eksportam

Latvijas uzņēmēju priekšrocības izmantojot Francijas aģentu pakalpojumus:

- Kvalitatīvi veikta tirgus izpēte piemērotākās biznesa stratēģijas izvēlei (lai, piemēram, nenoteiktu pārāk zemu cenu, vai atrastu importētājus)
- Jaunas biznesa iespējas
- Ikdienas kontakti ar Francijas klientiem biznesa ilgtspējības nodrošināšanai
- Palīdzība problēmu risināšanā
- Nav jātērē laiks un nauda, braucot pie klientiem



Piemērs ar aģentu starpniecību (A)

Produktu piegāde autorūpniecībā

- Radošos problēmu dēļ uzņēmuma projekta vadītājs vēlējās pārtraukt sadarbību ar piegādātāju
- Pēc ilgām sarunām aģentam izdevās pārliecināt viņu doties uz Franciju un pārrunāt problēm-jautājumus ar klientu
- Visbeidzot tika atklāti problēmu cēloņi un varēja notikt paredzētais pasūtījums

Piemērs ar aģentu starpniecību (B)

Vidējs uzņēmums, kurš apgādā skolas ar metāla izstrādājumiem.

2006. gada jūnijs – pirmais kontakts

2006. gada jūlijs – vienošanās par cenu

2006. gada septembris:

- pasūtītājs neapmaksā parauga čeku
- aģents pārliecina piegādātāju, ka problēma var būt radusies pārpratuma dēļ un ierosina tikties ar pasūtītāju
- piegādātājs vienojas ar pasūtītāju par sadarbības turpināšanu

2006. gada oktobris – klients izdara pasūtījumu

2006. gada novembris – tiek saņemta produkcija, tomēr atklājas kvalitātes problēmas – aģents izmanto savas labās attiecības ar klientu, lai panāktu vienošanos

2006. gada decembris – darījums gandrīz izjūk, jo piegādātājs finansiālu grūtību dēļ iepriekš nebrīdinot tiek pārdots citam uzņēmumam – tomēr aģentam atkal izdodas panākt vienošanos

Šobrīd situācija ir stabilizējusies un piegādātājs katru mēnesi nosūta klientam pilnu kravas mašīnu ar precēm. Tiek apsvērta iespēja arī paplašināt piegādājamo preču sortimentu nākotnē.



Uz tikšanas Francijā!



**LIAA pārstāvniecības Francijā
kontakti :**

Harolds CELMS

Pārstāvniecības vadītājs

Ambassade de Lettonie

6, Villa Saïd 75116 Paris

France

Tel. : +33 (0)1 53 64 58 15

Mob: +33 (0)6 17 72 42 46

Fax : +33 (0)1 53 64 58 19

E-mail: harolds.celms@liaa.gov.lv

www.liaa.gov.lv, www.exim.lv



Valsts aģentūra Latvijas Investīciju un attīstības aģentūra
Investment and Development Agency of Latvia