



Projekta organizatori:

Seminārus organizē Latvijas Investīciju un attīstības aģentūra sadarbībā ar Hansabanku.

Semināru cikla ideja:

Soli pa solim izklāstīt uzņēmējiem par uzņēmuma sagatavošanās procesu preču vai pakalpojumu eksportam. Ar ko sākt sagatavošanas procesu un kādi nepieciešamie pasākumi ir jāveic, lai uzņēmums varētu ieiet kādā no ārvalstu tirgiem. Semināru vadīs Latvijas Investīciju un attīstības aģentūras Investīciju un tirdzniecības veicināšanas departamenta darbinieki, kuri ikdienā strādā ar Latvijas uzņēmējiem, sniedzot tiem konsultācijas un atbalstu preču un pakalpojumu virzīšanā ārvalstu tirgos, kā arī Hansabankas pārstāvji, kas ir eksperti finanšu jautājumos. Seminārā gaitā ar savu pieredzi dalīsies arī pieredzējuši eksportētāji – mazo vai vidējo uzņēmumu pārstāvji.

Apmeklējot semināru Jūs uzzināsiet:

Kā izvēlēties tirgu?

Kur atrast informāciju par tirgu?

Kā potenciāliem ārvalstu partneriem prezentēt uzņēmumu?

Kā sagatavoties izstādei?

Kur atrast ārvalstu partnerus un aģentus?

Kā dibināt kontaktus?

Kā risināt eksporta finansēšanas jautājumus?

Kā sagatavot preces izvēlētam tirgum?

Kā nogādāt preces ārvalstu partneriem?

1. DIENA

- 9:30-10:00 Reģistrācija
- 10:00-10:15 Ievads
- 10:15-11:00 Kompānijas profils
- 11:00-11:10 Kafijas pauze
- 11:10-13:00 Tirgus izvēle un izpēte
- 13:00-14:00 Pusdienu pārtraukums
- 14:00-15:20 Eksporta plāna veidošana
- 15:20-15:30 Kafijas pauze
- 15:30-16:00 Eksportējoša uzņēmuma pieredze
- 16:00-17:00 Praktiska diskusija

2. DIENA

- 10:00-11:50 Ieiešana tirgū – kā uzrunāt klientus un tos nepazaudēt?
- 11:50-12:00 Kafijas pauze
- 12:00-13:00 Eksporta finanšu jautājumi
- 13:00-14:00 Pusdienu pārtraukums
- 14:00-15:20 Loģistika
- 15:20-15:30 Kafijas pauze
- 15:30-16:00 Eksportējoša uzņēmuma pieredze
- 16:00-17:00 Praktiska diskusija