

Eksporta seminārs *Esi ārpus rāmja*

Kad: 2020. gada 11. septembrī

Kur: Kuldīgas jauniešu mājā, Jelgavas ielā 26, Kuldīgā

Lai lauztu priekšstatu par to, ka eksports ir, tikai lielo uzņēmumu privilēģija un neaizsniedzams mērķis vidējiem un maziem uzņēmumiem, tad ikviens interesents tiek aicināts uz atvērtu semināru, par pirmajiem soļiem domājot un ejot eksportā.

Programma

12.45 – 13.00

Reģistrācija, kafijas galds

13.00 – 13.30

Jekaterina Vanaga (Eiropas Biznesa atbalsta tīkls).

Pirmie soļi ceļā uz eksportu.

- Kādi ir pirmie darbības soļi, lai uzņēmējs sāktu domāt par eksportu?
- Kā komersantam pašam izvērtēt savu eksportspēju (eksportspējas izvērtēšanas anketa)?;
- Kā un ar ko EEN var palīdzēt? (tirgus pētījumi, datu bāzes, kontaktu atlase).

13.30 – 13.50

Ilga Maļina (LIAA). *Starptautiskās konkurētspējas veicināšanas programma.*

13.50 – 14.50

Līga Brasliņa (Izpētes un inovāciju aģentūra "INNOMATRIX") *Eksporta tirgu izvēle jaunam uzņēmumam – kā tos izvēlēties, to izpētes veidi un iespējas*

- Mīti un realitāte par eksporta tirgiem;
- Eksporta tirgu izvēles kritēriji;
- Izpētes pieejas;
- Izpētes process;
- 5 pamata izpētes jomas;
- Sava produkta iepazīšana no tirgus perspektīvas. Un kāpēc tas ir svarīgi?
- Tirgus datu avoti. Kur tos meklēt šeit un tagad?
- Praktiski piemēri.

14.50 – 15.50

Krista Lipinska (Gateway & Partners). *Piedāvājuma sagatavošana eksporta tirgum.*

- Kā sagatavot sava produkta piedāvājumu eksportam?
- Cik liels budžets ir jāieplāno eksporta uzsākšanai?
- Kādi ir nepieciešamie cilvēku resursi, uzsākot eksportu (cik h dienā, nedēļā)?
- Vai un kā atšķiras piedāvājumu sagatavošana B2B, B2C, tirdzniecības aģentiem, u.c.?

15.50 – 17.00

Jautājumi un atbildes

Kontaktinformācija

Darba valoda: latviešu.

Kontaktinformācija:

Rimants Safonovs

Kuldīgas biznesa inkubatora Vecākais projektu vadītājs

Kuldīgas biznesa inkubators

Biznesa inkubatoru departaments

Latvijas Investīciju un attīstības aģentūra

+371 62400905

kuldiga@liaa.gov.lv

www.liaa.gov.lv